

Rapid'Gabions engrange les contrats de licence

Créée en mai 2012, l'entreprise qui inscrit son activité dans le prolongement de sa société sœur AquaTerra Solutions, a déjà réussi en quelques mois à séduire huit carriers, dont Vicat, auxquels elle propose son expertise et une technologie originale.



La société drômoise Rapid'Gabions souhaite d'ici trois ans obtenir une trentaine de licenciés et un chiffre d'affaires d'environ 20 millions d'euros. Photo AquaTerra Solutions

doute son succès. En quelques mois, elle a en effet déjà réussi à séduire huit carriers et pas des moindres. Ainsi le cimentier international Vicat vient-il de signer un contrat de licence pour fabriquer des gabions pré-remplis sur sa carrière iséroise de Barraux. Une signature qui, aux yeux de Stéphane Couret, va servir de référence et de coup d'accélérateur au développement de Rapid'Gabions et de son réseau. Objectif à 3 ans : une trentaine de licenciés et un chiffre d'affaires de l'ordre de 20 millions d'euros... avant de s'attaquer au marché allemand et européen.

Patrick VERCESI

Vous avez sans doute déjà aperçu en bordure de route, de col, de fleuve ou de rivière ces caisses à carcasse métallique remplies de pierres. Ce sont des gabions. Leur facilité de mise en œuvre et leur attrait esthétique en font un matériau particulièrement prisé sur un marché qui a doublé en 10 ans. Forte de ce constat et de son expérience dans ce domaine, l'entreprise drômoise AquaTerra Solutions a lancé au terme d'un programme de recherche et développement un nouveau concept de gabions pré-

remplis et prêts à poser sous le nom de UniGabion. Avant de créer en mai 2012 une société dédiée : Rapid'Gabions. "Elle n'a pas vocation à fabriquer ni à mettre en œuvre les matériaux mais à proposer son expertise par l'intermédiaire de licence d'exploitation aux carriers qui eux les réaliseront sur leurs sites", précise Stéphane Couret, son dirigeant. Il voit là pour ses clients licenciés tout à la fois une autre manière de valoriser leurs granulats parfois non utilisés et un axe de développement nouveau et com-

plémentaire. Principaux avantages de la pré-fabrication en carrière : la simplicité de sa mise en œuvre qui apporte souplesse, confort et réactivité. Et pour les clients finaux : l'absence d'installation de chantier, des délais et nuisances réduits.

20 MILLIONS D'EUROS DE CHIFFRE D'AFFAIRES D'ICI 3 ANS

Quant à la technologie UniGabion, elle se caractérise notamment par un système de levage et de manutention original protégé par plusieurs brevets. Ce qui explique sans

RAPID'GABIONS EN BREF

- ☞ **ACTIVITÉ** : vente de licence aux carriers pour l'exploitation de brevets dans la fabrication sur site de gabions pré-remplis
- ☞ **CRÉATION** : mai 2012
- ☞ **CHIFFRE D'AFFAIRES** : 1,5 million d'euros en 2012
- ☞ **EFFECTIFS** : 2 salariés
- ☞ **RÉSULTAT NET** : NC
- ☞ **RÉPARTITION DU CAPITAL** : détenu à 100 % par la holding familiale de Stéphane Couret